

... und was die Presse sagt

JUVE Handbuch 2006 / 2007

- ▶ „Mit einer Umsatzsteigerung von fast 43 % im Vergleich zu vor zwei Jahren (...) hat Raupach & Wollert-Elmendorff ein gutes Ergebnis vorgelegt“
- ▶ „Das Konzept des stetigen, organischen Wachstums ging auf.“
- ▶ Die Gründe für den Erfolg der Kanzlei liegen „in der größeren Seniorität der immer noch sehr jungen Partnerriege, der es gelungen ist, Mandatsbeziehungen entscheidend zu vertiefen.“
- ▶ „... die Restrukturierungspraxis leistet für ein noch relativ junges Team bereits Beachtliches.“
- ▶ „Junge Partner, größtenteils mit internationalem Großkanzleihintergrund.“
- ▶ „Geschätzte Kanzlei für M&A. Das junge Team betreut einen stetigen Fluss an Deals vor allem im Midcap-Segment, ein hoher Anteil davon grenzüberschreitend.“
- ▶ „Im Krankenhausrecht geschätzte Kanzlei. (...) Die Praxis berät in enger Verbindung mit Gesellschafts-, Steuer- und allgemeinem Vertragsrecht.“
- ▶ „Häufig empfohlene Kanzlei im Gesellschaftsrecht (mit) exzellenten Verbindungen zu einer der größten Wirtschaftsprüfungs-Restrukturierungspraxen.“

... und was die Presse sagt

JUVE Handbuch 2006 / 2007

▶ **Düsseldorf**

„Empfohlene Kanzlei in Düsseldorf, (...) betreut hochkarätige, häufig internationale Konzerne und gehobenen Mittelstand.“

▶ **Hamburg**

„Empfohlene Kanzlei in Hamburg, die zuletzt durch einen Ausbau auf Partnerebene ihr Profil im Gesellschaftsrecht weiter geschärft hat.“

▶ **Hannover**

„Die in Niedersachsen häufig empfohlene Kanzlei konnte im letzten Jahr ein deutliches Wachstum verzeichnen. Besonders rasant entwickelte sich der Bereich M&A“

▶ **Stuttgart**

„Im Stuttgarter Büro hat sich eine geschätzte bankrechtliche Praxis entwickelt.“

„das Team (hat) seinen Umsatz in 3 Jahren vervierfacht“